|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | |  | | | |
|  | **基本信息** | | 更新时间：2023-11-30 08:29 | | | |
|  | | | | | | |
| 姓 名 | | 杨女士 | | 年 龄 | 38 |  |
| 电 话 | | 下载后可见 | | 毕业院校 | 石河子大学 |
| 邮 箱 | | 下载后可见 | | 学 历 | 硕士 |
| 住 址 | | 河北省石家庄市辛集市建设大街西西苑小区 | | 期望月薪 | 面议 |
| 求职意向 | | 兽药市场策划,疫苗市场策划,市场部经理 | | | |
| 期望地区 | | 河北省/石家庄市 | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **教育经历** | |  | | | |
|  | | | | | | |
| 就读学校：石河子大学 就读时间：2006-2010就读专业：动物医学专业描述：经历与收获： 大学期间专业课程成绩优异，大一上学期就通过了英语四级考试；多次获得一等、二等、三等奖学金，并获得院三好学生光荣称号，大学期间还获得学院“最佳辩手”“诗歌朗诵比赛一等奖”“社团优秀负责人”校“大学生安全知识竞赛一等奖”等奖励；大三期间与另外两名同学申请了大学生训练计划项目（SRP），对石河子市附近机场的艾美尔球虫进行了调查、分离、研究分类，总结除了石河子市周边鸡常发多发的球虫病类型及时间，制定了相应的预防措施。大四期间开始利用课余时间带家教，做收银、促销等经历既丰富了课余生活也解决了自己的生活费用。 就读学校：石河子大学 就读时间：2010-2011就读专业：临床兽医学专业描述：经历与收获：加强学习了英语的学习和口语的练习，并在考试中取得了优异的成绩为以后阅读英文文献做好了准备，进一步对宠物看诊及外科手术进行了学习，具备了临床诊疗的经验和基本能力；利用课余时间带家教，取得了不错的成绩，一名初中学生被保送入石河子市二中（家教之前成绩为班级10名，从初一下学期开始带），一名高中学生在最后一次考试中取得班级第一，年级第六的好成绩（家教之前成绩为班级16名）。 就读学校：哈尔滨兽医研究所 就读时间：2011-2013就读专业：临床兽医学专业描述：经历与收获： 1.筛选益生菌菌种，建立实验室益生菌菌种库，部分菌株申请专利。 从黑龙江、新疆、河北等地的野生动物粪便、人迹罕至地区的新鲜土壤、多年的冻土中取多种样品进行乳酸菌的分离、鉴定、保存，并将其中对动物胃肠道、免疫应答有明显积极作用的菌株申请了国家专利。 2.表达猪乳铁蛋白N端亚基的重组乳酸杆菌的制备。构建双复制子穿梭分泌表达载体pHC-MB1-612、pHE1-MB1-612，与从猪乳铁蛋白中扩增出约1500bp的N端亚基进行酶切连接得到pHC-MB1-612-OPTF-N、pHE1-MB1-611-OPTF-N，表达载体，并成功电转入自主分离的LactobacillussalvariusY1菌株和标准菌株Lactobacilluscasei393，最终得到四株重组乳酸杆菌 r-LactobacillussalvariusY1HC-OPTF-N、r-Lactobacilluscasei393HC-OPTF-N、r-LactobacillussalvariusY1HE1-OPTF-N、r-Lactobacilluscasei393HE1-OPTF-N。 3．表达鸡新城疫病毒F和HN基因的重组马立克氏病毒的构建。将扩增的F、HN基因插入中 间转移载体pUAB-gpt，构建中间转移载体pUAB-gpt-wF和pUAB-gpt-HN中并转染CEF得到两 株重组的马立克氏病毒MDV(rMDV814-wF)、MDV(rMDV814-HN)。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **工作经历** | |  | | | |
| 工作单位：河北诺达生物科技有限公司 工作时间：2017年4月-至今在职职位：技术策划部经理工作地点：石家庄市工作职责：调查分析市场同类饲料添加剂产品的特点，优劣势，价位等，总结本公司饲料添加剂类产品卖点，制定营销思路，对业务人员进行培训，组织开展产品营销会议并授课。再配合网络软文及网络广告的推广产品。运用头脑风暴分析本公司产品的特点，提炼卖点，制作适应市场的课件及宣传物料。在这个过程中探索出一套适用于蛋鸡保健类产品推广的一整套营销思路。 制定适合本公司产品的会销模式，统筹策划各市场推广会工作，协调各个市场间的推广会行程安排，指导业务人员合理布局推广会与促销会，促进会议到销量的有效转化；作为主讲讲师收集每个市场在蛋鸡生产过程中存在的突出问题，整合到课件中，针对每个市场存在的突出问题，更改课件及讲课内容，把握会销主题，通过讲课增加客户对产品的信任度和购买欲。 工作单位：优品设计工作室 工作时间：2016-至今在职职位：店主工作地点：石家庄工作职责：利用带宝宝期间，学习了平面设计photo shop、AI相关课程，接着自己创业成立了自己的工作室，专门接一些木门生产企业的产品画册、各种海报等印刷制品，为了扩大经营，提高利润，又成立了优品设计木门色卡加工厂，承接木门色卡定做的业务。 工作单位：河北利华药业有限公司 工作时间：2014-2015在职职位：电子商务推广运营专员工作地点：石家庄工作职责：公司手机APP的制作推广。2014年公司设立APP电子商务事业部，我负责了从APP的功能开发、后期推广的工作，从用户的角度去演习APP的实用性、便捷性以及视觉效果，并利用自身长处撰写短文上传百度文库及各大论坛，也策划了一系列平台上的相关推广活动，三个星期完成了用户量从0到千的突破，在这个过程中让我初步了解了电子商务，对电子商务在畜牧行业的应用也有了一些自己的想法。 工作单位：河北利华药业有限公司 工作时间：2013-2014在职职位：兽药研发策划工作地点：石家庄工作职责：经历与成绩： 产品的策划营销及招商、推广会议的召开。在河北利华药业任职期间负责产品的营销策划，通过制作的纸质宣传材料、PPT等电子宣传材料打造出三个畅销王牌产品。2014年底在平山白鹿温泉策划组织了了公司的全国招商会议，从客户接待订票、接待到会议内容全面统筹，打造出了一场在业内有口皆碑的高质量招商大会，推动了公司新产品的销售。并且会后针对会议产生的新客户进行推广会形式的新产品推广支持，帮助经销商在当地迅速将产品推广开来，使公司在市场大环境改变的情况下迅速跟随市场完成了转型，提高了公司客户质量。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **自我评价** | |  | | | |
| 本身具有做策划的活跃思维，在几年的工作中，对于策划工作的实质有了进一步的认识，对于卖点的提炼更佳精、准、快、有吸引力；对于人员管理上也具备了一定经验。 | | | | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **其他特长** | |  | | | |
| 市场策划、讲师 | | | | | | |