|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |
|  | **基本信息** |  更新时间：2024-05-11 19:14  |
|  |
| 姓 名 | 王先生 | 年 龄 | 41 |  |
| 电 话 | 下载后可见 | 毕业院校 | 郑州大学 |
| 邮 箱 | 下载后可见 | 学 历 | 本科 |
| 住 址 | 湖北省京山县 | 期望月薪 | 面议 |
| 求职意向 | 种畜销售员 |
| 期望地区 | 湖北省 |
|  |  |  |
|  | **教育经历** |  |
|  |
| 就读学校：郑州大学 就读时间：2011年9月/20-2014年2月就读专业：教育管理专业描述：2011到2014在郑州大学学习 就读学校：郑州牧业工程高等专科学校 就读时间：2003年9月-2006年6月就读专业：动物医学专业描述：2003年到2006年在郑州牧专学习 |
|  |
|  | **工作经历** |  |
| 工作单位：天津瑞普生物技术股份有限公司 工作时间：2018-03-17-2020-10-17在职职位：客户经理工作地点：安徽工作职责：负责家禽疫苗和药品销售 工作单位：湖北正嘉原种猪场有限公司 工作时间：2013年-2017-10-31在职职位：种猪销售工作地点：湖北工作职责：负责湖北宜昌荆门荆州襄阳种猪销售，主要负责荆州桑梓湖种猪销售， 工作单位：天津瑞普生物药业有限公司 工作时间：2009-2012在职职位：营销员工作地点：湖北工作职责：负责湖北市场业务，承担公司在规定所辖区域市场工作，完成区域的销售目标和新客户的开发，新产品的推广。疫苗销售工作、客户关系的维护、制定销售计划及总结等
按照区域发展确定策略规划、渠道拓展规划、促销策略，组织实施并落实；
年销量稳定在100万左右
大客户开发与日常管理，填写区域销售周报、月报，并上报销售部经理；组织各类促销和客户小型讲座推广活动 |
|  |
|  | **自我评价** |  |
|  |
|  |  |  |
|  | **其他特长** |  |
| 1.学习能力,及接受新事物强.
2.与客户沟通能力强.
3.团体协作.协调能力强
4.执行力强.
5.具有丰富的销售经验.
6能独立的诊断畜禽病和解剖。以及如何预防与治疗。 |