|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | |  | | | |
|  | **基本信息** | | 更新时间：2024-03-31 11:11 | | | |
|  | | | | | | |
| 姓 名 | | 曾荣 | | 年 龄 | 28 |  |
| 电 话 | | 下载后可见 | | 毕业院校 | 周口职业技术学院 |
| 邮 箱 | | 下载后可见 | | 学 历 | 大专 |
| 住 址 | | 河南省郑州市惠济区花园口镇 | | 期望月薪 | 5000-10000 |
| 求职意向 | | 饲料添加剂销售员 | | | |
| 期望地区 | | 河南省 | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **教育经历** | |  | | | |
|  | | | | | | |
| 就读学校：周口职业技术学院 就读时间：2015-09-2018-06就读专业：汽车服务与营销专业描述：专业偏营销类，主要课程为汽车营销和销售心理学 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **工作经历** | |  | | | |
| 工作单位：黄刀实业 工作时间：2018-06-2019-10在职职位：自动化技术员工作地点：东莞市工作职责：1. 保证公司自动化设备稳定运行，减少了因设备故障导致的生产线停机。 2. 定期进行电气自动化设备的维护保养，延长了设备使用寿命，节省了公司维修成本约30%。 3. 独立解决电气技术问题，提高了故障排除效率，降低了生产延误，有效保障了生产进度。 工作单位：河南省中启数智科技有限公司 工作时间：2019-11-2021-12在职职位：区域销售工作地点：周口市漯河市平顶山市工作职责：1. 成功开辟了3个新的目标市场，实现了销售业绩20%的季度增长。 2. 策划并执行了客户拓展活动，吸引了潜在客户，为公司带来了稳定的订单。 3. 通过定期回访，维护老客户，提高了客户满意度和转介绍量，为公司的持续发展做出了贡献。 工作单位：郑州鼎万生物科技有限公司 工作时间：2022-03-2024-02在职职位：区域销售专员工作地点：河南省工作职责：1. 负责公司产品讲解和销售工作。 2. 开发新市场和新客户，完成合同签订和后续收款任务。 3. 回访客户产品使用情况，与客户建立长期合作关系，确保公司产品的稳定销售渠道。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **自我评价** | |  | | | |
|  | | | | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **其他特长** | |  | | | |
|  | | | | | | |