|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | |  | | | |
|  | **基本信息** | | 更新时间：2024-03-24 15:41 | | | |
|  | | | | | | |
| 姓 名 | | 黄勇 | | 年 龄 | 39 |  |
| 电 话 | | 下载后可见 | | 毕业院校 | 广西南宁市第六职业高中 |
| 邮 箱 | | 下载后可见 | | 学 历 | 中专 |
| 住 址 | |  | | 期望月薪 | 5000-10000 |
| 求职意向 | | 疫苗销售员,预混料销售员,种畜销售员 | | | |
| 期望地区 | | 玉林市|广西省 | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **教育经历** | |  | | | |
|  | | | | | | |
| 就读学校：南宁市第六职业高中 就读时间：2001-09-01-2004-06-30就读专业：计算机应用专业描述：计算机系统的基本原理，包括计算机组成原理，操作系统、计算机网络、数据库系统、算法与数据结构等 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **工作经历** | |  | | | |
| 工作单位：南宁昱科汽车销售服务有限公司 工作时间：2011-01-01-2015-02-01在职职位：销售顾问工作地点：广西玉林工作职责：1. 向进入展厅的顾客问候并主动为其提供帮助 通过深入的需求分析，协助客户选择合适的产品 向客户解释车辆的性能、产品细节、特征和优点 主动提供并协助客户进行试驾 确保销售合同的顺利完成并亲自看到客户签字 2、汽车金融和保险销售支持 在销售过程中介绍汽车金融和保险产品 协助信贷保险部门顺利移交客户的贷款资料和汽车信息进行投保 3、客户车辆交付 根据政策，协助客户完成相关的文件、车辆 工作单位：广州统一企业有限公司南宁营业所玉林课 工作时间：2015-03-01-2016-01-01在职职位：业务代表工作地点：广西玉林工作职责：1、对所管辖超市门店进行走访，维护品牌形象； 2、负责产品的卖场工作，维护和管理陈列区域门店等工作； 3、跟进所管辖区域门店的促销活动，并将检核的促销计划执行信息进行反馈； 4、按时完成各种工作报表，确保工作计划的合理性和有效性； 工作单位：广西三通广告传媒有限公司 工作时间：2016-07-01-2021-12-01在职职位：业务代表工作地点：广西各地工作职责：1根据公司销售任务安排，拜访区域内客户 2负责区域内的客户维护与业务推广办理 工作单位：味鲜香餐饮 工作时间：2022-03-01-2023-04-01在职职位：负责人工作地点：广西玉林工作职责：1.负责店面的管理、成本核算及协调各岗位人员工作安排。 2.把控厨房各个档口菜品的监督、卫生管理以及出餐的标准化。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **自我评价** | |  | | | |
| 出色的沟通和谈判技巧：在销售业务方面拥有多年的经验，能够与客户建立良好的关系，并通过有效的沟通和谈判达成交易。 销售技能：熟悉销售流程，客户开发、产品展示、销售策略制定和成交。 团队合作：在团队环境中展现出了卓越的协作能力，通过与同事合作共同实现销售目标。 客户关系管理：擅长维护和增强现有客户关系，并通过客户反馈不断改进 自我激励与自我提升：具有强烈的自我驱动力，致力于不断提升自己的销售技能和产品 | | | | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **其他特长** | |  | | | |
|  | | | | | | |