|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |
|  | **基本信息** |  更新时间：2024-04-16 22:20  |
|  |
| 姓 名 | 张建 | 年 龄 | 29 |  |
| 电 话 | 下载后可见 | 毕业院校 | 北京联华计算机学院 |
| 邮 箱 | 下载后可见 | 学 历 | 大专 |
| 住 址 |  | 期望月薪 | 10000-20000 |
| 求职意向 | 兽药销售经理,猪药销售员,饲料添加剂销售经理 |
| 期望地区 | 不限 |
|  |  |  |
|  | **教育经历** |  |
|  |
| 就读学校：北京联华高等职业学院 就读时间：2010-09-01-2013-07-01就读专业：室内设计专业描述：室内设计专业 画图 绘图等 |
|  |
|  | **工作经历** |  |
| 工作单位：哈尔滨生物制品二厂有限责任公司 工作时间：2015-05-01-至今在职职位：大客户部经理工作地点：哈尔滨工作职责：1.超额完成销售任务，负责公司化药产品、营养型添加剂、活菌添加剂、酶制剂、预混料在地区经销商，终端养殖场的推广与销售，多次被公司评为优秀员工。
2.负责公司的公众号宣传与公司官网 的设计与维护，并多次通过公众号与网站为公司吸引大量合作客户。
3.负责公司电商部的组建与培训，包括产品讲解，市场开发、销售软件的使用、
4.负责销售区域的市场会议营销，利用ppt课件讲解及促成交易达成合作。
5.参与公司宠物药品的研制与设计产品包装及市场定位。
6.负责公司的各地区展会的展位预定与搭建工作。
7.根据公司发展需要组建电商分部“爱建锦园部”负责招聘人员，产品细分化，培训销售人员销售技巧。
8.大客户部经理，寻找客户、负责客户的产品定制交谈，产品配方制定、成本核算、产品包装设计等
9.负责过原辅料的采购及产品包材采购等业务，了解产品从原料到生产成品后的一切过程。 |
|  |
|  | **自我评价** |  |
|  |
|  |  |  |
|  | **其他特长** |  |
|  |