|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | |  | | | |
|  | **基本信息** | | 更新时间：2024-05-16 22:18 | | | |
|  | | | | | | |
| 姓 名 | | 廖光林 | | 年 龄 | 34 |  |
| 电 话 | | 下载后可见 | | 毕业院校 | 江山中山电子计算机学院 |
| 邮 箱 | | 下载后可见 | | 学 历 | 中专 |
| 住 址 | |  | | 期望月薪 | 面议 |
| 求职意向 | | 猪料销售,大包干业务员,禽料销售 | | | |
| 期望地区 | | 江西省|江西省/赣州市 | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **教育经历** | |  | | | |
|  | | | | | | |
| 就读学校：江西中山电子计算机学院 就读时间：2006-09-01-2009-07-01就读专业：模具专业描述：主要专业模具设计与制造 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **工作经历** | |  | | | |
| 工作单位：广东加大实业有限公司 工作时间：2019-08-01-2023-05-30在职职位：销售经理工作地点：广西贺州工作职责：饲料销售: 2019年8月在清远开发禽料市场。2020年开始在广西贺州市场开发:以经销商，规模猪场客户为主。2020年至2021期间销量在公司排名前三。 工作单位：深圳安博智控科技有限公司 工作时间：2010-03-01-2019-07-03在职职位：销售代表工作地点：深圳工作职责：销售产品：智能煤气阀门。 主要负责湖南广东江西地区开发市场，以燃气公司，以液化气站为主。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **自我评价** | |  | | | |
| 在公司任职期间: 1、工作细致，责任感强，为人正直，爱岗敬业，品德端正、有上进心和团队协作精神。 2、积极热情，乐观向上，具有一定的组织和创新精神，有强烈的团队意识，人际沟通能，计划与执行能力等。 3、七年的业务销售教会了我与人交流的基本理念，微笑待人，真诚以待。为了以上销售及客户服务工作，热爱销售，有丰富的客户服务经验及开发新客户的敏锐眼光。积累了多年的销售管理经验，客户关系融洽，适应能力强。 | | | | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **其他特长** | |  | | | |
|  | | | | | | |