|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | |  | | | |
|  | **基本信息** | | 更新时间：2024-05-15 16:53 | | | |
|  | | | | | | |
| 姓 名 | | 李玉峰 | | 年 龄 | 47 |  |
| 电 话 | | 下载后可见 | | 毕业院校 | 四川农业大学 |
| 邮 箱 | | 下载后可见 | | 学 历 | 大专 |
| 住 址 | |  | | 期望月薪 | 20000以上 |
| 求职意向 | | 兽药销售经理,销售总监,分公司总经理 | | | |
| 期望地区 | | 不限 | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **教育经历** | |  | | | |
|  | | | | | | |
| 就读学校：德州农校 就读时间：1994-09-01-1997-07-01就读专业：畜牧兽医专业描述：三年学习了畜牧兽医专业知识，畜禽养殖及疾病防治知识 就读学校：四川农业大学 就读时间：1999-09-01-2001-09-01就读专业：畜牧兽医专业描述：更深学习畜牧兽医知识 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **工作经历** | |  | | | |
| 工作单位：新希望六和河南片区 工作时间：2017-06-01-2021-10-30在职职位：销售经理、分公司总经理、片区蛋禽线路总经理工作地点：柘城、内黄工作职责：销售产品：蛋鸭/肉鸭/肉鸡料 客户群体：经销商/养殖公司 工作业绩：接受柘城六和公司时，业务员2名，月销量26吨（合同料）；经过市场调研，改合同料做社会料，以产品质量竞争市场，以量利分开的运营管理，打造以蛋鸭料为突破口，做到量利均衡，从0吨到4000吨/月增量；后调安阳六和蛋鸭基地主持工作。 工作单位：太原恩禾动物药业有限公司 工作时间：2021-11-01-至今在职职位：总经理工作地点：太原工作职责：销售产品：猪药/禽药/反刍药 客户群体：经销商/养殖公司 工作业绩：销售业绩从月销8万到月销50万以上；新客户每月增加10～15名；产品由薄利转型功能性附加值大产品 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **自我评价** | |  | | | |
| 执行力强；企业经营思路创新，管理力强 | | | | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **其他特长** | |  | | | |
|  | | | | | | |