|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | |  | | | |
|  | **基本信息** | | 更新时间：2024-05-09 14:47 | | | |
|  | | | | | | |
| 姓 名 | | 姜继超 | | 年 龄 | 41 |  |
| 电 话 | | 下载后可见 | | 毕业院校 | 郑州职工大学 |
| 邮 箱 | | 下载后可见 | | 学 历 | 大专 |
| 住 址 | |  | | 期望月薪 | 10000-20000 |
| 求职意向 | | 销售总监,配合料销售经理,预混料销售经理 | | | |
| 期望地区 | | 不限 | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **教育经历** | |  | | | |
|  | | | | | | |
| 就读学校：郑州职工大学 就读时间：2002-09-01-2005-06-20就读专业：市场营销专业描述：市场营销专业，主要学习产品定位、销售群类、市场调研、销售经营的过程。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **工作经历** | |  | | | |
| 工作单位：马鞍山达利食品有限公司 工作时间：2011-02-01-2016-03-31在职职位：城市经理工作地点：上海工作职责：负责辖区内招商及经销商管理，负责团队组建，销售任务培训，营销方案制定，特殊渠道开发，完成辖区内销售指标，全年完成销售额2000万元。 工作单位：正大食品企业（上海）有限公司 工作时间：2016-04-01-2018-02-28在职职位：城市经理工作地点：安徽亳州工作职责：负责辖区内人员架构、经销商架构，团队人员销售技能培训，产品销售价格制定，指定营销方案，完成辖区内销售指标，全年完成销售额500万元。 工作单位：蚌埠大北农农牧科技有限公司 工作时间：2018-04-01-2023-12-31在职职位：销售经理工作地点：安徽工作职责：负责辖区内人员架构结合市场变化情况及竞对销售策略，制定销售方案，规模型养殖场开发，完成辖区内销售指标，肉牛饲养管理指导。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **自我评价** | |  | | | |
| 本人性格开朗、责任心较强，平时喜欢听歌、钓鱼，对人和善、善于聆听分析，在以往的经历中积累了丰富的销售及管理经验，能快速适应不同环境，团结同事乐于助人。 | | | | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **其他特长** | |  | | | |
|  | | | | | | |