|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | |  | | | |
|  | **基本信息** | | 更新时间：2024-05-17 09:06 | | | |
|  | | | | | | |
| 姓 名 | | 饲料销售 | | 年 龄 | 43 |  |
| 电 话 | | 下载后可见 | | 毕业院校 | 黑龙江生物科技职业学院 |
| 邮 箱 | | 下载后可见 | | 学 历 | 大专 |
| 住 址 | | 大连普兰店 | | 期望月薪 | 面议 |
| 求职意向 | | 销售总监 | | | |
| 期望地区 | | 辽宁省 | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **教育经历** | |  | | | |
|  | | | | | | |
| 就读学校：黑龙江生物科技职业学院 就读时间：2002-09-2005-07就读专业：畜牧兽医专业描述：畜牧兽医专业，在校期间多次获得奖学金 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **工作经历** | |  | | | |
| 工作单位：沈阳大北农科技有限公司 工作时间：2013-08-2017-09在职职位：销售高级经理工作地点：辽宁工作职责：1、负责员工的招聘、培训、面试工作及所有调配人员工作。 2、负责员工每月区域管辖的考勤，绩效公司评比及设定。 3、熟悉支持部门的团队原作，并制定经营方案策略，配合销售人员的工作。 4、协调人事调动，对于人员的各个职位调配及任职。 5、协调分厂生产计划，配方调配，原料调配建议等。 6、内部产品编贡利润合算。 工作单位：沈阳播恩八维 工作时间：2017-09-至今在职职位：销售总经理工作地点：辽宁，内蒙工作职责：工作职责： 1、正确传达提出的营销组织工作方案，并贯彻执行。 2、负责公司的销售运作，包括计划、组织、进度控制。 3、协助营销制定销售计划、销售政策。 4、围绕企业下达的销售目标拟写营销方针和策略计划。 5、与市场部及其他部门合作，执行销售计划。 6、员工招募培训与绩效考核设定。 7、销售费用与利润合算。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **自我评价** | |  | | | |
| 诚实守信，给人信任。素质行为谦和。给人亲近。工作认真，负责。严格管理的制度。给人严肃。 猪料十多年的销售经验，外加反刍的技术问题。 | | | | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **其他特长** | |  | | | |
| 11年大连大成，刚推出高端开口教槽料，公司单月一共销售21吨，个人销售17吨。负责大成反刍料，与绿骑士猪料 15年沈阳大北农科技有限公司，上半年评比获得第一名（巨农）后转入大北农英大公司，17年半年评比44个区排名第五名。 | | | | | | |