|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | |  | | | |
|  | **基本信息** | | 更新时间：2024-04-06 05:21 | | | |
|  | | | | | | |
| 姓 名 | | 陈迎春 | | 年 龄 | 37 |  |
| 电 话 | | 下载后可见 | | 毕业院校 | 四川省绵阳市安县中学 |
| 邮 箱 | | 下载后可见 | | 学 历 | 大专 |
| 住 址 | | 成都 | | 期望月薪 | 10000-20000 |
| 求职意向 | | 合作社拓展总监,合作社运营经理,分公司副总经理 | | | |
| 期望地区 | | 成都市|绵阳市 | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **教育经历** | |  | | | |
|  | | | | | | |
| 就读学校：国家开放大学 就读时间：2020-11-09-2023-12-06就读专业：工商管理专业描述：工商管理，是研究工商企业经济管理基本理论和一般方法的学科，主要包括企业的经营战略制定和内部行为管理两个方面。工商管理专业的应用性很强，它的目标是依据管理学、经济学、会计学等基本理论，通过运用现代管理的方法和手段来进行有效的企业管理和经营决策，保证企业的生存和发展 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **工作经历** | |  | | | |
| 工作单位：四川集能农牧开发有限公司 工作时间：2013-03-01-2017-11-30在职职位：投资发展经理工作地点：四川-成都工作职责：1. 负责农牧公司产品的在全四川地区的渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度销售计划，根据公司市场营销战略，提升销售价值，控制成本，扩大产品在所负责区域的销售，积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率。收集一线营销信息和用户意见，对公司营销策略、售后服务、等提出参考意见。 2. 负责规模化种猪场项目前期收购，整改建设。 3. 负责种猪场固定资产的经营管理，组织养殖板块全体人员的生产经营及教育培训。 工作单位：四川大北农农牧科技有限责任公司 工作时间：2017-12-01-2019-10-31在职职位：大客户经理工作地点：四川-成都工作职责：负责农牧公司产品的在全四川地区的渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度销售计划，根据公司市场营销战略，提升销 售价值，控制成本，扩大产品在所负责区域的销售，积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率。收集一线营销信息和用户意见， 对公司营销策略、售后服务、等提出参考意见。 工作单位：四川正邦养殖有限公司 工作时间：2019-11-01-2022-12-07在职职位：发展副总监工作地点：四川-绵阳工作职责：养殖项目管理 主要负责广元市、绵阳市种养循环产业园项目前期投建，建设完工后养殖板块，种植版块的战略运营管理，细分规划，组织各部门稳定盈利运营。 | | | | | | |
|  | | | | | | |
|  | **自我评价** | |  | | | |
| 对待工作认真负责，善于沟通、协调有较强的组织能力与团队精神；活泼开朗、乐观上进、有爱心并善于施教并行；上进心强、勤于学习能不断提高自身的能力与综合素质。在未来的工作中，我将以充沛的精力，刻苦钻研的精神来努力工作，稳定地提高自己的工作能力，与企业同步发展。 | | | | | | |
|  |  | |  | | | |
|  | **其他特长** | |  | | | |
| 擅长政务，商务，服务，社会资源，职能部门牵头沟通，公关、项外部关系协调维护等一切事务，能够充分利用现有资源，并实施整合，使之发挥最大限度的作用。 | | | | | | |